

Inscrições abertas para mais uma turma do Curso de Extensão em Gestão de Canais

Oportunidade imperdível para conhecer todos os elos da cadeia de distribuição dos segmentos de TI, automação comercial, telecom e eletro-eletrônicos

A Direct Channel, através de sua divisão Channels' University, especializada na capacitação de profissionais para o segmento de canais de vendas e distribuição, acaba abrir mais uma turma do Curso de Extensão em Gestão de Canais, integrado ao Programa de Certificação Profissional em Canais com ênfase em vendas e marketing.

Através da apresentação conceitual seguida da aplicação prática, o curso possibilitará conhecer com profundidade todos os elos da cadeia de distribuição, abordando inclusive disciplinas como planejamento, comunicação e marketing, gestão comercial seguindo até a elaboração do Budget e desenvolvimento de um Programa Estruturado de Canais.

O curso será ministrado por Pedro Luiz Roccato. As aulas contarão também com a participação especial de Profissionais Convidados renomados nas disciplinas de Planejamento, Comunicação & Marketing e Gestão Comercial.

Acesse nosso site (www.channelsuniversity.com) agora e veja os testemunhais dos profissionais que já fizeram o curso, bem como dos Professores Convidados.



Aproveite esta oportunidade única de networking conhecendo e compartilhando experiências com profissionais da área!

Ficha Técnica

Curso de Extensão: Gestão de Canais de Vendas e Distribuição

Público-alvo: Profissionais que atuam ou desejam atuar em fabricantes de TI (informática), automação comercial, telecom e eletroeletrônicos, bem como em operadoras de telecom, distribuidores, revendedores corporativos, varejistas, VARs e integradores. Demais profissionais que desejem conhecer melhor o universo de canais de vendas e distribuição

Início: 20 de agosto/07 em São Paulo

Aulas: Segundas e quartas-feiras das 19:15 às 22:30 hs.

Carga Horária: 96 horas/aula

Duração: 3,5 meses

Certificação: Todos os participantes com presença mínima de 75%, avaliação final e trabalho de conclusão serão elegíveis para o processo de certificação Channels' University Certified Professional

Consulte o Programa Completo e outras turmas [clique aqui!](#)

Participe de nosso Blog

Acabamos de lançar o primeiro Blog de canais indiretos no Brasil. Acesse o link abaixo, crie um usuário (opção "Registrar-se" do menu lateral direito) e inicie sua especial participação.

O primeiro artigo postado trata de um assunto polêmico: *Qual o motivo do número reduzido de fabricantes que optam pela operação através de um Programa Estruturado de Canais?*

Aproveite esta oportunidade única para trocarmos idéias, experiências e dar a sua opinião sobre temas variados da área de canais!

[Clique aqui para acessar o Blog!](#)

Pedro Luiz Roccato

Canais de Vendas e Distribuição

Implementando e desenvolvendo canais indiretos de vendas e distribuição para os segmentos de Informática (TI), Telecomunicações e Eletroeletrônicos.